

INFORMACJA PRASOWA

Warszawa, 23 lutego 2010 r.

ING Życie rozszerza ofertę o nowe ubezpieczenie posagowe

ING Życie wprowadza do swojej oferty nowy produkt posagowy „W trosce o pewną przyszłość”. Przygotowane w oparciu o szczegółowe analizy potrzeb klientów, nowe ubezpieczenie jest bardzo atrakcyjnym tego typu produktem na polskim rynku.

Zapotrzebowanie na ubezpieczenia posagowe jest duże, jednak sprzedaż tych produktów utrzymuje się wciąż na niskim poziomie. Z badań rynku wynika, że potencjał sprzedaży był dotychczas hamowany przez bariery związane m.in. z brakiem wiedzy i doświadczenia klientów w zakresie możliwości gromadzenia kapitału przy pomocy ubezpieczeń.

Ubezpieczenie „W trosce o pewną przyszłość” jest prostym i skutecznym narzędziem nawet dla osób, które nie miały wcześniej doświadczenia z produktami ubezpieczeniowymi. Łączy w sobie korzyści produktów inwestycyjnych i gwarantowanych. Przewagą nowego produktu ING Życie nad innymi formami oszczędzania – takimi jak lokata czy fundusze inwestycyjne – jest połączenie możliwości zgromadzenia kapitału z ochroną, jaką zapewnia ubezpieczenie na życie. Z jednej strony nowa oferta zapewnia wypłatę na koniec umowy sumy zgromadzonych składek inwestycyjnych, powiększonych o naliczony udział w zysku. Z drugiej, dzięki niej rodzice mogą zapewnić przyszłość swoim dzieciom nawet, gdy ich zabraknie.

„Towarzystwo ubezpieczeń przejmuje opłacanie składki za klienta w przypadku, kiedy nie jest on zdolny do wykonywania jakiegokolwiek pracy lub do samodzielnej egzystencji. Dzięki temu kapitał będzie gromadzony pomimo życiowych trudności. Istotnym elementem z punktu widzenia odbiorców jest możliwość dopasowania okresu ubezpieczenia do konkretnych wydarzeń w życiu swoim lub dziecka. Klienci mogą też wypłacić do 20% środków w całym okresie ubezpieczania, zawiesić kolejne wpłaty w razie tymczasowych problemów finansowych, zwiększać wysokość składki w czasie trwania umowy, czy dokonywać wpłat dodatkowych. Dodatkowo, wypłata dla klienta na zakończenie umowy nie jest pomniejszana o 19% podatek Belki.” – dodaje Agnieszka Rudnicka z ING Życie.

Ubezpieczenia posagowe mają szansę stać się popularnym sposobem gromadzenia kapitału na edukację dzieci, czy ich start w dorosłe życie. Aby spotkały się z dobrym przyjęciem klientów muszą być przejrzyste i elastyczne oraz stwarzać pewność zgromadzenia określonego kapitału.

###

Kontakt:

Beata Zduńczyk-Skup, T: 22 522 00 14, E: beata.zdunczyk-skup@ingcentrala.pl

Piotr Papaj, T: 22 522 05 18, E: piotr.papaj@ingcentrala.pl

ING Towarzystwo Ubezpieczeń na Życie S.A. rozpoczęło działalność w Polsce 2 sierpnia 1994 roku na podstawie zezwolenia Ministra Finansów. Założycielem i jedynym akcjonariuszem Towarzystwa jest ING Continental Europe Holdings B.V. Obecnie Towarzystwo należy do czołówki towarzystw ubezpieczeniowych. Na koniec trzeciego kwartału 2009 roku do ING TUnŻ należało 9,6% polskiego rynku ubezpieczeń na życie pod względem całkowitej składki przypisanej brutto (2-ga pozycja). Udział w rynku indywidualnych ubezpieczeń na życie na koniec trzeciego kwartału 2009 roku pod względem całkowitej składki przypisanej brutto wyniósł 10,0% (4-ta pozycja). Udział na koniec trzeciego kwartału 2009 roku w całym rynku ubezpieczeń na życie ze składką regularną wyniósł 8,3% (3-cia pozycja). Udział na koniec trzeciego kwartału 2009 roku w całym rynku ubezpieczeń na życie ze składką jednorazową wyniósł 10,6% (4-ta pozycja).

ING Towarzystwo Ubezpieczeń na Życie S.A. należy do **Grupy ING** – międzynarodowej instytucji finansowej prowadzącej działalność w zakresie ubezpieczeń, bankowości oraz zarządzania aktywami w ponad 50 krajach, zarządzając aktywami ponad 75 milionów Klientów. Grupa ING oferuje pełen pakiet usług finansowych klientom indywidualnym, firmom oraz instytucjom.